

KOMPENSATIONSPLANEN



KOMPENSATIONSPLANEN



Vemma
framgång
byggd på
den rätta
affärsmo-
dellen.

OMEDELBARA INKOMSTER

Fast Start Bonus

LÅNGTIDSINKOMSTER

Cycle Bonus

Currency Conversion Bonus

Momentum Bonus

Builder Pack Flag

Enroller Matching Bonus

Global Bonus Pool

Rank Advancement Bonus

Platinum Club

Vemma erbjuder en otrolig produktlinje, som människor älskar och som de skulle köpa ändå - även om vi inte skulle erbjuda provisioner... **men det gör vi!**

Vår affärsmodell är utvecklad för att belöna de personer som marknadsför Vemmas produkter. Detta uppnås genom att vi tilldelar nästan hela vår marknadsföringsbudget till **Vemmas kompensationsplan**, som baserar sig på den enkla metoden där man bygger upp två team - ett team på den vänstra sidan och ett på den högra sidan. Du bjuder in nya Brand Partners och kunder, med vars hjälp du sedan utvecklar din Vemma verksamhet.

Då du kommer med som Brand Partner och skapar en autoship för vilken Vemma produkt som helst värt minst 60 QV (qualifying volume), eller "reward points" (belöningspoäng) som vi kallar dem, får du tillgång till din egen Back-Office och en gratis marknadsföringswebbsida. Då du träffar på någon som vill bli Brand Partner, kan du skriva in dem via din egen webbsida eller din Back-Office. Så fort du har kvalificerat ditt konto genom att du personligen introducerat minst en (1) aktiv Brand Partner i både ditt vänstra och högra team (aktiv betyder att man har minst en 60 belöningspoängs aktiv autoship i kontot), kvalificeras du genast för provisioner enligt Vemmas kompensationsplan.

Det bästa är att **Vemmas kompensationsplanen** betalar ut femtio procent (50%) av CVn eller "Commissionable Volume" (provisionsvolymen) veckovis, så du har möjligheten att förtjäna varje vecka! Din månatliga autoship aktiverar ditt Brand Partner-konto för fyra (4) veckor, inkluderat den vecka som din beställning skapades i, samt en (1) tilläggsvecka.

Vemmas kompensationsplanen erbjuder två sätt att förtjäna på:

Omedelbara inkomster (Immediate Income):

- Fast Start Bonus

Långtidsinkomster (Long-Term Income):

- Cycle Bonus
- Currency Conversion Bonus+
- Momentum Bonus
- Builder Pack Flag
- Enroller Matching Bonus
- Global Bonus Pool
- Rank Advancement Bonus
- Platinum Club

+ Vänligen notera att Currency Conversion Bonus endast betalas ut då växelkursen är under 0.74

* Se "Ordlistan" för förklaring

Omedelbara inkomster

Fast Start Bonus

Kvalifikationskrav: Aktiv med minst en 60 reward point autodelivery (Brand Partners, vars status är Platinum eller högre, måste ha vara aktiva med minst en 120 reward points autoship). Berättigade får en Fast Start Bonus från den första beställningen, som gjorts av den Brand Partnern eller kund man personligen värvat in. Varje förstaförsäljning bidrar med hälften av beställningens Cycle Credit eller hälften av QV och CV.

För Fast Start Bonus gäller kompression. Om enrollern inte är aktiv, kommer då den första berättigade upline enrollern att få Fast Start Bonusen istället.

Angeående information om Fast Start Bonus och Cycle volym, vänligen kolla Cycle Credit tabellen på sida 6.

“OBS! Endast i Sverige:
Vi har förlängt “Dubbelvolym” erbjudandet för en obegränsad till framöver. Detta betyder att Vemma Europe betalar ut dubbel volym på följande förpackningar:

Bronze Builder Pack – 0 FSB / 300 QV
Bronze Builder Pack/Premium – 0 FSB / 300 QV
Silver Builder Pack – 0 FSB / 500 QV
Silver Builder Pack/Premium – 0 FSB / 500 QV
Gold Builder Pack - 0 FSB / 1000 QV
Gold Builder Pack/Premium – 0 FSB / 1000 QV
Mix Verve/V2 Premium Pack – 0 FSB / 120 QV
Mix Verve/V2 Premix Pack – 0 FSB / 120 QV

Under denna erbjudsperiod utges ingen Fast Start bonus för de förpackningar som nämnts ovan.”



Långtidsinkomster

Cycle Credit

Cycle Credit diagram

Köpt Vemma Nutrition program	Förtjänad Fast Start	Fast Start belöningspoäng	Belöningspoäng för efterföljande beställningar
Vemma Premix/Premium 1-Pack	\$10 USD	30	60
Vemma Premix/ Premium 2-Pack	\$20 USD	60	120
Vemma Premix/ Premium 4-Pack	\$40 USD	120	240
Vemma Premix/ Premium 10-Pack	\$80 USD	240	420
Vemma Builder Pack Bronze/ Premium	\$50 USD	200	300
Vemma Builder Pack Silver/ Premium	\$100 USD	300	500
Vemma Builder Pack Gold/ Premium	\$200 USD	600	1000
V2/V2 Premium – 1-Pack	\$10 USD	30	60
V2/V2 Premium – 2-Pack	\$20 USD	60	120
V2/V2 Premium – 4-Pack	\$40 USD	120	240
V2/V2 Premium – 10-Pack	\$80 USD	240	420
Vemma MIX 2-Pack (1 PREMIX/ Premium – 1 V2)	\$20 USD	60	120
Vemma MIX 4-Pack (2 PREMIX/ Premium – 2 V2)	\$40 USD	120	240
VemmaMIX 10-Pack (5 PREMIX/ Premium – 5V2)	\$80 USD	240	420
Mix Verve V2/V2 Premium	\$20 USD	60	120
Verve 1-Pack	\$10 USD	30	60
Verve 2-Pack	\$20 USD	60	120
Verve 3-Pack *	\$30 USD	90	180
Verve 4-Pack	\$40 USD	120	240
Verve Builder Pack Silver	\$105 USD	210	420
Verve Builder Pack Gold	\$210 USD	420	840
Thirst 1-pack	\$10 USD	30	60
Thirst 2-pack	\$20 USD	60	120
Thirst 10-pack	\$80 USD	240	420
Bod•ē Burn 1-Pack	\$10 USD	30	60
Bod•ē Burn 2-Pack	\$20 USD	60	120
Bod•ē Cleanse 1-Pack	\$ 0 USD	20	20
Bod•ē Cleanse 2-Pack	\$ 0 USD	40	40
Bod•ē Burn 3 oz 8-Pack	\$ 0 USD	20	20
Bod•ē Burn 3 oz 24-Pack	\$10 USD	30	60
Bod•ē Rest 3 oz 8-Pack	\$ 0 USD	20	20
Bod•ē Rest 3 oz 24-Pack	\$10 USD	30	60
Bod•ē Burn Transformation Pack	\$20 USD	80	160
Bod•ē Burn/Rest Transformation Pack	\$20 USD	80	160
Bod•ē Builder Pack Silver	\$90 USD	170	340
Bod•ē Builder Pack Gold	\$185 USD	360	720
Bod•ē Sample Pack	\$15 USD	50	100

* Verve 3-Pack är inte längre tillgänglig; denna förpackning är nämn endast som information för dem som än har den som autoship.

Långtidsinkomster

Cycle Credit

Cycle Earnings nivåer: Cycle Earnings nivåerna hör endast ihop med Cycle Bonus och har ingen inverkan på andra inkomstområden i **Vemmas kompensationsplan**. Då man uppnår den maximala Cycle inkomstnivån för den positionen under 4 eftervaranda följande veckor, får man en (1) ny position ovan

den ursprungliga positionen. Den nya positionen har samma Earnings-nivåbegränsning som den ursprungliga positionen, således man inte uppnår en högre placering enligt nedanstående tabell. Upp till två (2) positioner maximum är tillåtet per Brand Partner, fyra (4) individuella positioner per gift par.

Earnings nivå	Brand Partner status
\$25,000 per vecka/\$1,300,000 USD per år	Brand Partner - Royal Ambassador
\$30,000 per vecka /\$1,560,000 USD per år	Star Royal Ambassador
\$35,000 per vecka /\$1,820,000 USD per år	Pinnacle Leader

Fast Start betalas ut för den första beställningen på ett konto. Denna provision betalas även ut för det första köpet av någon angiven 10-pack samt för det första köpet av någon av Builder Packs, om beställningen har gjorts inom de första 60 dagarna från inskrivningsdatumet.

Brand Partners är inte berättigade för de flesta provisioner förrän de har kvalificerat sitt medlemskap genom att ha 120 reward point autoship och åtminstone en personligen introducerad aktiv Vemma Brand Partner i sitt högra team och en i sitt vänstra team. Brand Partnerna kan ackumulera volym i sina Profit-team om de är kvalificerade. Om en Brand Partner har fyra (4) eftervarandra följande veckor då man inte är kvalificerad, spolas endast volymen i Profit-teamet (det team, som har minst volym). För varje eftervarandra följande vecka efter fyraveckorsspolningen, som man inte kvalificerar sig, kommer ingen volym att ackumuleras i Profit-teamet. De försäljningar, som man har i Power-teamet (det team, som har mest volym) stannar kvar där fram till det att man kvalificerar sitt medlemskap, men man måste vara aktiv. Brand Partners kan ackumulera maximalt 2,000,000 CV i sitt Power-team.

De Brand Partners, som har en position lägre än Platinum, anses aktiva om man har minst en aktiv 60 CV autoleverans var femte vecka. De Brand Partners, som har position på Platinum eller högre, anses aktiva om de har en minimum 120 QV var femte vecka.

Om man har fyra (4) eftervarandra följande veckor* där man inte är aktiv, spolas volymen från båda teamen.

I slutet av varje vecka 52, spolas all den volym i Power-teamet, som är överskott på femton (15) gånger den totala summan från Brand Partners senaste fyraveckorsperiodsvolym för Profit-teamet. Detta gäller endast om Brand Partnern kom med i Vemma innan vecka 27. För de Brand Partners, som introducerats efter vecka 27, spolas volymen först följande år. I början på vecka 1, spolas all den volym i Power-teamet, som överskrider den fastställda tröskeln. Tröskeln är lika med 150,000 QV eller femton (15) gånger profit-teamets volym, som ackumulerats under veckorna 49-52, vilkendera som än är större.

Efter 24 eftervarandra följande veckor där man inte har någon aktivitet alls, avslutas medlemskapet.

* Volymperioden definieras som en Vemma företagsperiod, som börjar på fredagen klockan 12:00 och slutar på 23:59 på torsdagskvällen Arizona tid (vilket återspeglas i Cycle Tracker sektionen i Back-Office).

Långtidsinkomster

Currency Conversion Bonus

Currency Conversion Bonus är en på förhand uppskattad bonus, som betalas ut veckovis av Vemma Europe. Den betalas ut till alla euro-

peiska Brand Partnerna, som får Cycle Bonus, som kompensation för den växlande amerikanska dollarn. Betalas ut endast då växelkursen är under 0.74.

Momentum Bonus

Kvalifikationer: Aktiv och kvalificerad med minst 120[#] reward points och en (1) personligen introducerad aktiv Brand Partner i varje team. Övriga krav visas i nedanstående tabell.

alla kvalificerade deltagare baserat på "Paid As" statusen. The Momentum Bonus Pool omfattar ungefär tre procent (3%) av försäljningarna i de länder som deltar i Momentum Bonus och inkluderar inte beställningar där vi betalade Fast Start Bonus.

Denna bonus betalas ut i slutet av varje fyra (4) veckors positionskvalificeringsperiod, som baserar sig på vilken betald status man har uppnått under den nuvarande eller tidigare positionskvalificeringsperioden. Momentum Bonus är på förhand uppskattad mellan

Utbetalningen för varje nivå varierar från period till period. Brand Partners kan delta i poolerna vid varje pinsnivå under en period som inte överskrider tolv (12) månader från det datumet då de först uppnådde den pinsnivån. Brand Partners, som inte uppfyller de krav som krävs för den nuvarande betalda nivån, kan delta i en lägre pool de uppfyller kraven för.†

"Paid As" status	Downline belöningspoäng och status som krävs i båda teamen	Max. utbetalning per andel
Bronze	500 belöningspoäng från auto-leverans och/eller Builder Pack beställningar från introduceringsvolym från varje sida av ditt organisation.	Upp till \$100
Silver	"Paid As" Bronze* på varje sida i introduceringslinjen och 500 belöningspoäng från auto-leverans och/eller Builder Pack beställningar från introduceringsvolym från varje sida av ditt organisation.	Upp till \$200
Gold	"Paid As" Silver* på varje sida i introduceringslinjen och 500 belöningspoäng från auto-leverans och/eller Builder Pack beställningar från introduceringsvolym från varje sida av ditt organisation.	Upp till \$300
Diamond	"Paid As" Gold* på varje sida i introduceringslinjen och 500 belöningspoäng från auto-leverans och/eller Builder Pack beställningar från introduceringsvolym från varje sida av ditt organisation.	Upp till \$400
Platinum † †	"Paid As" Diamond* på varje sida i introduceringslinjen och 500 belöningspoäng från auto-leverans och/eller Builder Pack beställningar från introduceringsvolym från varje sida av ditt organisation.	Upp till \$200

För de länder som har under EUR 20.000 BNP per capita, hålls Momentum Bonus kravet fortfarande vid 120QV.

Kom ihåg att en 120 QV Momentum Bonus kvalifikationen är också en av förutsättningarna för Go for Gold Program och Platinum Car Club

† Brand Partners med "Highest Achieved" och/eller "Paid As" status på Platinum har maximum utbetalning på \$200.

†† Brand Partners med en "Paid As" nivå av Platinum är berättigade att tjäna Momentum Bonus från Bronz till Diamond nivå. Då en Brand Partner berättigas till Platinum Club bonus, kommer de inte längre vara berättigade att tjäna Momentum Bonusen. Se Platinum Club programmet för mer information.

*Downline Brand Partners "Paid As" status måste uppnås och uppehållas genom att förtjäna en viss mängd cycles i vår (4) veckors positionskvalificeringsperiod enligt Rank Advancement sektionen i Vemmas kompensationsplanen. De Brand Partners vars "Paid As" status uppnåddes genom ett köp av en Builder Pack räknas inte för positionskraven i båda teamen.

Långtidsinkomster

Builder Pack Flag

Kvalifikationskrav: Aktiv med minst en 120 reward points aktiv autoship och kvalificerad (två personligen introducerade aktiva Brand Partners, en i var sitt team), samt ha köpt en Builder Pack. De Brand Partners, som valt att starta sina Vemma företag genom att ha köpt en Bronze, Silver eller Gold Builder Pack, kommer att kvalificeras för Momentum Bonus på den inköpta nivån. Denna Builder Pack Flag kommer att hedras under de första 90 dagarna från den dagen de kom med i Vemma, förutsatt att de uppnår Momentum Bonus kvalifikationskraven.

Till exempel: En Brand Partner köper en Silver Builder Pack, och då de kvalificerat med 500 belöningspoäng som kommer från Auto-Delivery eller/och från Builder Pack beställningar gjorda från introduceringsvolymen från varje sida i deras företag¹, kommer Brand Partnern att bli betald på Silver nivå (upp till \$200) istället för på Bronze nivå (upp till \$100). Då de första 90 dagarnas Flag slutat, betalas Brand Partnern som normalt enligt kvalificeringen.

¹ Momentum Bonus strukturkraven utesluts under Builder Pack Flag perioden.



Långtidsinkomster

Enroller Matching Bonus

Kvalifikationskrav: Aktiv med minst en 120 reward points aktiv autoship och kvalificerad (fyra personligen introducerade aktiva Brand Partners, ett i varje team och de två övriga var som hest).

Enroller Matching Bonus betalar enrollern 10% av alla de personligen introducerades Cycle Bonus summor. Om en Brand Partner inte uppfyller kvalifikationskraven, ges Enroller Matching Bonusen till den första berättigade upline enrollern.

En Brand Partner kan inte få både Enroller Matching Bonus och Second Tier Matching Bonus från samma downline Brand Partner. I de fall där kompression av Enroller Matching Bonus uppstår p.g.a att den direkta enrollern inte kvalificeras, komprimeras även Second Tier Matching Bonus.

Second Tier Matching Bonus

Kvalifikationskrav: Aktiv med minst en 120 reward points aktiv autoship och kvalificerad (sex personligen introducerade aktiva Brand Partners, ett i varje team och de fyra övriga var som hest).

Det är inte endast de personligen introducerade personerna, som enrollern kan få bonus på. Man är även berättigad till en 10% Second Tier Matching Bonus av alla sina personligen introducerades personligen introducerade Brand Partners Cycle Bonus summor. Om en medlem inte uppfyller kvalifikationskraven, ges Enroller Matching Bonusen till den första berättigade upline enrollern.

En Brand Partner kan inte få både Enroller Matching Bonus och Second Tier Matching Bonus från samma downline Brand Partner. I de fall där kompression av Enroller Matching Bonus uppstår p.g.a att den direkta enrollern inte kvalificeras, komprimeras även Second Tier Matching Bonus.

Tier Matching Bonus Cap

Förtjänster från Matching Bonus upp till \$5,000.00 USD under en fyraveckors positionskvalificeringsperiod kräver ingen speciell struktur eller positionskvalificering. För att vara berättigad till en Matching Bonus, som överskrider \$5,000.00 USD, måste medlemmen uppnå en "paid as" position på Platinum eller högre.



Långtidsinkomster

Global Bonus Pool

Dessa tolveveckors grupprovisioner uppmuntrar teamuppbyggnad och ett samarbete mellan de två teamen, genom att belöna ledarna med en bonus, som omfattar 2.5% av de totala Vemma försäljningarna. För att kvalificeras för denna provision, måste medlemskapet möta eller överskrida följande nedanstående cycle krav. För varje nivå av denna provision, som Brand Partnern kvalificerar sig för, erhåller de även en del av den föregående poolen. Man är berättigad till högst en del av all fem pooler.

Global Bonus Pools	Procent	Half Share	Full Share
Pearl Bonus Pool	0.5%	160 Cycles	240 Cycles
Ruby Bonus Pool	0.5%	400 Cycles	600 Cycles
Sapphire Bonus Pool	0.5%	1000 Cycles	1500 Cycles
Emerald Bonus Pool	0.5%	2000 Cycles	3000 Cycles
Royal Bonus Pool	1.0%	5000 Cycles	10000 Cycles



Långtidsinkomster

One Time Rank Advancement Rewards

Efter att man kvalificerat för en ny position under TVÅ eftervarandra följande fyraveckors positionskvalificeringsperioder, utbetalas en engångsprovision. Dessa provisioner stiger för varje uppnådd position:

Två eftervarandra följande fyraveckorsperioder	
Silver	\$100 USD
Gold	\$250 USD
Diamond	\$500 USD
Platinum	\$750 USD
Star Platinum	\$1,000 USD
Executive	\$1,500 USD
Star Executive	\$2,000 USD

Efter att man kvalificerat sig för en ny position under SEX eftervarandra följande fyraveckors positionskvalificeringsperioder, utbetalas en engångsprovision. Dock måste man bibehålla

åtminstone en Brand Partner i varje downline-team, vars "paid as" position är Platinum i var sitt team i sin personligen introducerade downline. Dessa provisioner stiger för varje uppnådd position:

Sex eftervarandra följande fyraveckorsperioder	
Presidential	\$3,000 USD
Star Presidential	\$5,000 USD
Ambassador	\$10,000 USD
Star Ambassador	\$15,000 USD
Royal Ambassador	\$25,000 USD
Star Royal Ambassador	\$100,000 USD
Pinnacle Leader	\$250,000 USD

TOTALA MÖJLIGA UTBETALNINGEN: \$414,100.00

Långtidsinkomster
















Rank Advancement Award Nivåerna

Rank Advancement och andra utmärkelser baserar sig på en fyra veckors period och uppdateras då provisionerna beräknas under sista veckan i fyra veckorsperioden. Denna utmärkelse nämns i din Vemma back-office ungefär två veckor efter att provisionsperioden avslutats.

Genom att få ihop en viss mängd cycles under en fyra veckorsperiod, kan Brand Partnerna uppnå olika positioner och få utmärkelse som ledare!

*Förutom att man skall ha fyra tusen (4 000) cycles i en (4) veckors positionskvalificeringsperiod, måste man ha två (2) Presidential enroller team i båda sidorna, för att bli betald som en Star Royal Ambassador Brand Partner.

**Förutom att man skall ha sex tusen (6,000) cycles i en (4) veckors positionskvalificeringsperiod, måste man ha tre (3) Presidential enroller teams i båda sidorna, för att bli betald som en Pinnacle Leader Brand Partner.

Mängd cycles under en fyra veckorsperiod	Pins	Position
1		Bronze
5		Silver
10		Gold
20		Diamond
50		Platinum
75		Star Platinum
100		Executive
175		Star Executive
250		Presidential
375		Star Presidential
500		Ambassador
1000		Star Ambassador
2000		Royal Ambassador
4000		*Star Royal Ambassador
6000		**Pinnacle Leader



Långtidsinkomster

Elite Balanced Building Krav

Balanced Building kraven gäller de Vemma Brand Partners, vars "paid as"-position är Presidential eller högre. Av de berörda Brand Partner a krävs det att man bibehåller en specifik minimal struktur inom sin personligen

introducerade downline på båda sidorna av deras organisation för att fortsätta få 100% av sina Cycle Bonus samt Global Bonus Pool förtjänster. Alla bidrag från varje vecka används för att förhöja det framtida cycle värdet inom hela företaget.

Vemma Elite Structure Krav:

Elite Member "Paid as" Position	Positionskrav för den personligen introducerade downlinen *	Innan detta datum måste kraven uppfyllas från datumet man uppnått Elite nivå	% av cycle bonus-provisionen som dras av om kraven inte uppfylls**
Presidential / Star Presidential	Star Platinum eller högre	12 veckor	10%
Ambassador / Star Ambassador / Royal Ambassador	Star Executive eller högre	24 veckor	20%

*Personligen introducerad downline hänvisar till vilken medlem som helst i din inskrivningsdownline.

**Om du inte uppfyller de Balanced Building krav, som ställs för din "paid as" position och inte uppfyller de krav för en lägre position, bidrar du med det högre procentbidraget. Till exempel, om någon har "paid as" position som Ambassador och inte uppfyller Balanced Building kraven för Ambassador och Presidential inom tidtabellen, kommer den totala procentenheten som dras av att vara 20%. De medlemmar, vars "paid as" position är Ambassador eller högre, och som uppfyller Presidential positionkraven men inte Ambassador positionkraven, kommer att bidra med 10% av sin Cycle Bonus förtjänst.

Dessa krav är individuella och inte ackumulerande. Till exempel om ens organisation växer fort och man når Presidential och sedan avancerar till Ambassador inom den följande fyra veckorsperioden, ger man då INTE upp sin tolvveckorsperiod för att uppnå Star Platinum. Ytterligare startar klockan för de 24 veckorna för att uppnå Ambassador från det datumet.

OBS: Bibehållningen av ledarpositionen i båda teamen betyder, att fastän en Brand Partner uppfyller positionskraven för en viss nivå, men om han/hon inte bibehåller kvalifikationsnivån varje månad, anses han/hon aldrig ha uppnått nivån. Man går då även miste om motsvarande del av cycle bonus fram till det att man kvalificerar sig igen. Detta nya medlemskap du bygger upp till Star Platinum och högre, kan inte vara din makes/makas, annan familjemedlems eller företagspartners, som kan anses falla in i "dubbeltintresse"-kategorin.

Vemma Lyx

Platinum Club Bonus

Vi inser att Vemma Brand Partner är drivkraften i Vemmas framgång över hela världen. Det är därför vi tror att du bör köra med stil - på vår bekostnad!

Platinum Club programmet erbjuder Vemma Brand Partners en möjlighet att köra en elegant, stilig och sportig bil. Låt oss vara ärliga, BMW / Mercedes * inte bara göra bilar, de gör glädje! Om du är en entusiast och du kan drömma om det, kan du även uppnå det och du kan vara bland dem, som tar hem den "ultimata körmaskinen".

Kvalifikationer:

- Aktiv och kvalificerad med en aktiv 120 belöningspoängs Auto-leverans på kontot.
- Brand Partners måste ha köpt en Silver Builder Pack eller Gold Builder Pack inom de första 90 dagar från inskrivningen.²
- Brand Partnern måste ha "Paid As" nivå av Platinum eller högre samtidigt som de är Platinum Momentum Bonus kvalificerade. Strukturkraven består av att ha en "Paid As" Diamond på varje sida i inskrivningslinjen och 500 belöningspoäng, som består av Auto-leveranser och / eller Builder Pack beställning från inskrivningsvolymen på varje sida av verksamheten.
- Brand Partnern måste "sätta" sig som kvalificerade för att förtjäna denna bonus. En Brand Partner måste behålla dessa kvalifikationer för två på varandra följande fyra (4) veckor Rank Advancement perioder "sätta" sig själva om kvalificerade för detta program. När en Brand Partner är "satt", kommer han/hon att vara berättigad till utbetalning varje gång de uppfyller kraven i en fyra (4) veckors Rank Advancement period.



Vemma Lyx

Platinum Club Bonus

Då man kvalificeras för detta program kommer Brand Partnern att vara berättigad att tjäna Platinum Club bonusen om fordonskrav uppfylls och godkänts av Vemma.

"Paid as" position*	Bilbekostnadsersättning
Platinum, Star Platinum, Executive, Star Executive	EUR 400
Presidential, Star Presidential	EUR 600
Ambassador and above	EUR 800

Om en Brand Partner väljer att välja bort Platinum Club provisionen, får Brand Partnern Cash Bonus alternativet istället, som är 50% av Platinum Club provisionen, beroende på deras position.

"Paid as" position*	Kontantbonus
Platinum, Star Platinum, Executive, Star Executive	EUR 200
Presidential, Star Presidential	EUR 300
Ambassador and above	EUR 400

Fordonskrav:

- Måste vara en BMW / Mercedes ** (Mini Cooper och motorcyklar är inte tillåtna)
- ny eller begagnad, får inte vara äldre än 3 år
- Färgen MÅSTE vara Platinum (Titan Silver 354 eller Space Grey A52), svart eller vit.

* Brand Partners som uppnår och bibehåller en "Paid As" position under två på varandra följande (4) Rank Advancement veckor samtidigt som de är Platinum Momentum Bonus kvalificerade.

** Mercedes varumärke kommer att exceptionellt accepteras som ett andra bilalternativ för de europeiska Brand Partnerna.

¹ 10-förpackningarna anses inte vara som Builder Packs för detta program.

² Personer som blev Vemma Brand Partners före den 1. december, 2011, och som inte köpt ett Silver eller Guld Builder Pack, inklusive Verve Builder Packs, som vi brukade ha men som inte längre är tillgängliga kommer att ha tid till den 23 februari, 2012 att göra köpet för att bli medlem i Vemma Platinum Club.

³ En kvalificerad Brand Partner måste kontakta Vemma Europe för fordonskraven, dokumentation och godkännande innan ett fordon är köpt eller hyrt, för att se till att fordonets krav är uppfyllda. Besök vemma.eu / platinumclub för mer information.



Ordlista

CV/QV – Reward Points - CV/QV/Reward Points är alla lika i Vemmas kompensationsplanen, både Commissionable Volume (CV) och Qualifying Volume (QV) kallas även "reward points". De är de värden man avser för de specifika produkterna, som ger dig möjligheten att bygga cycles och få provisioner.

Enroller - Då du introducerar en ny person till Vemma och skriver in dem, är du deras Enroller. Din Enroller är den person som introducerade dig till Vemma.

Sponsor - Ordet Sponsor hänvisar till den person som är placerad direkt ovan dig i organisationen. Du är Sponsor för de två (2) personerna direkt under dig, ett i var team.

Auto-delivery/Autoship - Autodelivery/Autoship är en månatligen återkommande automatisk beställning som skickas till dig var månad så att du inte behöver manuellt göra en beställning varje månad.

Aktiv - Du kan aktivera ditt medlemskap via din beställning varje månad med en 60 reward points autoship. Platinum eller högre måste ha minst en aktiv 120 reward point autoship för att anses aktiva. Varje mängd av 60 QV aktiverar ditt Vemma-konto för en fyraveckorsperiod (4), inkluderat den vecka som beställningen skapades i, plus en extra veckas tilläggsvecka.

Qualify - Varje Brand Partnerskap måste kvalificeras för att kunna förtjäna provisioner. Du kvalificerar ditt medlemskap genom att ha en 120* QV (belöningspoäng) Autoship och en personligen introducerad active Brand Parter i varje team (höger och vänster team)

* För Brand Partner från följande länder nedan, som har ett BNP per invånare under 20 000 EUR:

- 1: Baltikum (Estland, Lettland, Litauen)
- 2: Polen
- 3: Bulgarien
- 4: Ungern
- 5: Rumänien
6. Slovakien
7. Tjeckien

är ett köp av en Auto-leverans på 60 belöningspoäng tillräcklig för att kvalificera sitt konto, förutsatta att även de övriga behörighetsvillkoren uppfylls.

Enrollment Line (introduceringslinje) - De som är kopplade genom personligen introducerade. Till exempel, din personligen introducerade Brand Partners och deras personligen introducerade Brand Partners är en del av en introduceringslinje.

Enrollership Volume (introduceringsvolym) - Detta hänvisar till all volym som kommer ifrån din aktivitet att introducera en Brand Partner och från att du hjälper dem att bygga upp deras team. Spillover eller sparad volym är exkluderad från denna typ av volym till godo för Momentum Bonus.

Power Team (det teamet du har mest volym i) - Denna strategi placerar alla dina personligen introducerade personer ditt power- team. Power-teamet definieras som teamet med den högsta volymen under den exakta tidpunkten då du skriver in personen. Denna strategi är den automatiska placeringsstrategin för de personer, som kom med i Vemma efter den 1. juni, 2009.

Proft Team (det teamet du har minst volym i) - Denna strategi placerar alla dina personligen introducerade personer ditt profit- team. Profit-teamet definieras som teamet med minst volym under den exakta tidpunkten då du skriver in personen.

Preferred Customer (förmånskund) - Förmånskunder köper Vemma produkter endast för personlig användning. De är inte berättigade till provisionerna som nämns i Kompensationsplanen.